

Freier Handelsvertreter im Vertrieb Photovoltaik-Anlagen (m/w/d)

Möchtest Du unabhängig sein und dabei die Möglichkeit haben viel Geld zu verdienen? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Wir sind ein regionales, mittelständisches Unternehmen und beraten, projektieren und verbauen seit über 14 Jahren schlüsselfertige PV-Anlagen.

Um unseren Vertrieb weiter aufzubauen suchen wir einen engagierten Partner (m/w/d) gemäß § 84 HGB für den Vertrieb unserer Photovoltaikanlagen mit und ohne Speicher/Wallbox an private Haushalte und Gewerbetreibende. Du verkaufst, wir planen und installieren.

Was Du davon hast?

- Flexible Arbeitszeiten
- Sehr gute Verdienstmöglichkeiten von über 10.000 EUR im Monat durch hohe Provisionssätze und hohe Abschlussquoten
- Ungedeckelte Provision
- Kostenlose Leads
- Keine Kaltakquise
- Preisnachlässe auf Produkte und Dienstleistungen des Unternehmens möglich
- Planung und Projektbegleitung durch unsere Ingenieure
- Saubere und schnelle Installation durch festangestellte Monteure und Elektriker
- Unterstützung durch ein starkes Marketing-Team
- Kurzfristige Montagetermine (innerhalb 2-3 Wochen) ohne Kundenanzahlungen
- Service und Support durch eigene Ingenieure
- Qualitativ hochwertige Produkte mit deutscher Herstellergarantie
- Betriebliche Weiterbildung
- Empfehlungsprogramm
- Firmenevents
- Motiviertes familiäres Umfeld, in dem Teamarbeit und Zusammenhalt zählen

Was wir uns wünschen?

- Du führst individuelle Beratungsgespräche und präsentierst maßgeschneiderte Angebote
- Du betreust unsere Bestandskunden und baust den Kundenstamm weiter aus durch einen starken Kundenservice und Empfehlungsmanagement
- Du hast Erfahrungen im Bereich Vertrieb
- Vorkenntnisse in der Photovoltaikbranche sind vom Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Du arbeitest selbständig und proaktiv
- Du besitzt ein hohes Maß an Eigenmotivation sowie Erfolgs- und Zielorientierung
- Du bringst Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft im Kundenkontakt mit
- Technisches Verständnis und Interesse



- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse in MS Office und CRM-Systemen
- Führerschein und eigenes Fahrzeug

Bitte sende uns Deine Bewerbung an die E-Mail-Adresse karriere@erene.de

Ansprechpartner: Herr David Drescher (Tel. 02104 / 17577-17)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

ErEne Green Technologies GmbH | Industriestraße 9 | 40822 Mettmann | www.erene.de